

Cómo ganar amigos e influir sobre las personas

publicado a la(s) hace un minuto por Jose Luis [actualizado el hace un minuto]



Cómo ganar amigos e influir sobre las personas

Dale Carnegie

En los tiempos actuales de alta competitividad, el valor estratégico de las relaciones humanas es cada vez más importante. El libro "Cómo ganar amigos e influir sobre las personas", uno de los más vendidos en las últimas décadas, es la auténtica revolución que le ayudará a potenciar el lado humano de la vida. Desde su publicación original en inglés, este libro ha mantenido toda su vigencia, y le facilitará el logro de las más alta excelencia tanto profesional como personal.

Dale Carnegie nació en 1888 en Missouri y se crió en una granja. En su juventud, trabajó en el campo al tiempo que realizaba sus estudios en el State Teacher's College en Warrensburg, graduándose como maestro de escuela. Su primer trabajo tras la universidad fue vender cursos de correspondencia entre los campesinos; luego pasó a ser vendedor de tocino, jabón y manteca para la empresa Armour & Company. Tuvo tanto éxito que consiguió ser el líder nacional de ventas de su empresa. Pronto se convirtió en empresario él mismo y escritor de libros de autoayuda de éxito.

[Comprar Cómo ganar amigos e influir sobre las personas](#)